



## Gemeinsam zum Marktführer

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte von Storebox® und profitieren Sie vom enormen Marktwachstum der Selfstorage-Branche und unseren innovativen Technologien.



# Join Storebox®

Geringe Investitionskosten, schnelle Amortisation und agile Skalierungsmöglichkeiten bilden das bewährte Vorteils-Trio von Storebox®.

Profitieren Sie von unserem erprobten Konzept und der etablierten **Marke inklusive Gebiets-, Kunden-, Marken- und Systemschutz**. Unser Service unterstützt Sie bei der Ausbauplanung und stellt Ihnen das technische Lösungskonzept inkl. Buchungssystem zur Verfügung.

In speziellen Trainings und Schulungen lernen Sie wie Sie das **Maximum aus Ihrem Investment** herausholen.

Genießen Sie die vielen Vorteile, die sich durch das **weite Partnernetzwerk, den Einkaufsverbund und dessen Synergieeffekte** ergeben. Mit **intensivem On- und Offline Marketing** pushen wir sowohl die ganze Brand als auch jeden Standort einzeln um eine **Auslastung von mindestens 70%** zu gewähren.

Als Franchise-Partner wird Ihnen ein **persönlicher Ansprechpartner an die Seite gestellt**. Die interne IT-Hotline und unsere Wissensdatenbank ermöglichen darüber hinaus schnelle und unkomplizierte Unterstützung.

Über das Intranet für Franchise-Partner mit Controlling- und Benchmarking-Tools haben Sie **jederzeit Zugriff auf aktuelle Zahlen Ihrer Storebox®**.





## Das Produkt Storebox®

Storebox® ist ein komplett digitalisiertes Selfstorage-Netzwerk, dessen gesamter Prozess – von der Auswahl des Abteils bis hin zur Buchung – digital abgewickelt wird. Mit Storebox® haben Sie Zugriff auf ein Lagerabteil, das abgeschlossen, sicher, sichtgeschützt und bequem zugänglich ist. Die Einheiten können bedarfsgerecht in diversen Größen und mit flexiblen Laufzeiten in Anspruch genommen werden.

### **LAGERN NEU GEDACHT.**

Gemeinsam mit starken Franchise-Partnern steht Storebox® für modernes Selfstorage in direkter Nachbarschaft unserer Kunden. Mit Hilfe modernster Technologien schaffen wir ein optimales Kundenerlebnis und gewährleisten standardisierte und professionelle Dienstleistungen im Bereich der Lagerwirtschaft.

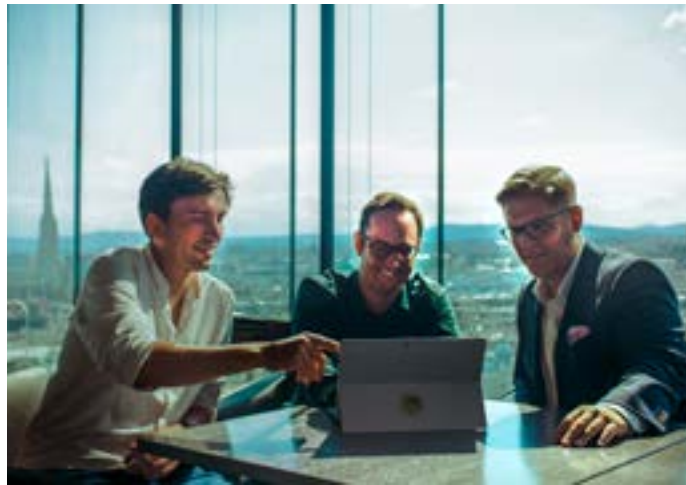
Durch unsere weitreichende Erfahrung im Bereich der digitalen Medien und des digitalen Marketings schaffen wir einen Wettbewerbsvorteil für unseren gemeinsamen Geschäftserfolg.

# “DURCH GEGENSEITIGE UNTERSTÜTZUNG ZUM GEMEINSAMEN ERFOLG“.

Storebox® Franchise-Philosophie

Das Wachstum des Selfstorage-Marktes betrug in Europa in den letzten Jahren zwischen fünf und zehn Prozent. Die steigende Urbanisierung und Verkleinerung des Wohnraumes sind die Haupttreiber für die Entwicklung des europäischen Selfstorage-Marktes. Und dieser Markt ist bei weitem noch nicht gesättigt.

Storebox® schafft zusätzlichen Stauraum im städtischen Bereich sowohl für private als auch für gewerbliche Nutzer. Durch die langfristige Lösung des Platzmangels in Ballungszentren entsteht der besondere Kundennutzen.



## DURCH FRANCHISE ZUM STOREBOX® UNTERNEHMER

Wir bieten Ihnen die optimalen Rahmenbedingungen, um als Franchise-Partner Ihr eigener Chef zu sein, Ihre eigene Firma aufzubauen und ein erfolgreicher Player in Ihrem lokalen Markt zu werden. Darüber hinaus genießen Sie die Vorteile in einer Familie eingebettet zu sein, Rückhalt zu haben und auf unsere Erfahrung zurückgreifen zu können. Lassen Sie sich von uns begeistern, um die Welt des Selfstorage nachhaltig zu verbessern.



## Wer kann sich bewerben?

- Leistungs- und erfolgsorientiertes Denken
- Vertriebs-Affinität
- Soziale Kompetenz
- Ausgeprägtes Servicedenken
- Kaufmännische Kompetenz und Leistungsbereitschaft

### **IHR INVESTMENT**

Für die Nutzung der Marke, des Know-Hows, des Systems, des Konzeptes, der Instrumente zur Umsetzung und für die laufende Unterstützung, Beratung und Betreuung entrichten die Franchise-Partner Einstiegs- bzw. laufende Gebühren.

### **Franchise-Einstiegsgebühr in Höhe von 25.000,00 €**

Zusammensetzung:

- Franchise-Lizenz & Gebietsschutz 15.000,00 €
- Technische Integration 5.000,00 €
- Kick-Off Marketing 5.000,00 €

### **Laufende Franchise-Gebühr (10% des monatlichen Netto-Umsatzes)**

Zusammensetzung:

- Franchise-Gebühr 4% des Netto-Umsatzes
- Marketing-Gebühr 4% des Netto-Umsatzes
- IT-Gebühr 2% des Netto-Umsatzes

„Lernen Sie die Vorteile  
unseres Franchise-Systems  
bei einem persönlichen Gespräch  
näher kennen“.

Storebox® ist ein Produkt der StoreMe GmbH

StoreMe GmbH  
Schönbrunner Straße 59-61, 4. Stock  
A-1050 Wien

0043 1 386 58 58  
franchise@storebox.at